

蓝海市场的先行者和创新者 食品安全与动物健康领域的先锋

北京纳百生物科技有限公司



投资亮点:成长型新领域IVD创新企业

- 技术研发实力强:拥有抗原、抗体制备及检测核心技术平台,具备独立生产原料的能力,是行业内 稀缺型的具有源头创新和产业化能力的体外诊断公司
- 市场占有率高:在食品安全检测领域市场占有率排名前三,质量可与国际顶尖品牌持平或更优,正
 在进军海外高端乳品市场,业务为公司提供稳定现金流
- 中线布局扎实:深耕动物疫病检测领域,上市产品可与国外产品对标,收入快速增长,多个产品获 批进入市场,更多产品即将获批,助推短中期增长
- 长期潜力大: 布局宠物医疗蓝海市场, 独特的荧光定量PCR产品上市, 强势崛起, 保证长期增长
- 核心团队稳定:核心创始团队均为食品安全和动物疫病检测领域专家,行业经验丰富,共事多年

主营业务营利性良好,过去三年复合增长率30%以上,上市预期明确



主要内容

公司概况

市场分析

业务规划

财务及融资需求

细分市场领导者

北京纳百生物科技有限公司

成立时间: 2014年9月

注册资本: 1000万元

法定代表人:杨春江

主营业务:食品安全检测、动物疫病检测诊断

试剂研发、生产、销售及检测服务

公司人数: 122人, 70%为本科及以上学历

2020年收入: 6,300万人民币。







主营业务



食品安全: 占公司业绩比例75%

乳品检测:销售额行业前三,利润率行业最高,从国内第

一个创新产品打破进口垄断,到服务于乳企20强;

肉蛋类检测:推出行业品类齐全的产品线,服务于国内大

型肉品长和鸡蛋经销平台;





动物健康: 25%

经济动物检测: 非洲猪瘟及其他猪病检测产品线及原料研发行业最全; 拥有行业较全的新兽药许可牌照; 已获批三项新兽药证书, 预计2021年还有两项新兽药证书获批。

宠物检测:独特的PCR产品正在铺开市场,荧光试纸条研发成功,预计2021年9月份上市,单份检测ELISA研发成功,预计2021年底上市,用于评价疫苗及宠物体检;同步开拓国际市场。



发展里程碑



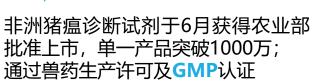




A轮融资,获得**国投创业**注资; 搬入5000m²大楼,开拓动物疫病产品线; 水貂阿留申病毒检测产品上市



2019年12月





北京市企业研究机构认定; 北京市**专精特新**小巨人企业; 宠物板块装机240家医院; 非洲猪瘟抗体试剂获农业部批准

2014年9月



创业团队成立纳百生物; 开辟500m²研发实验室; 乳品业务与伊利等大客户建立联系





销售收入接近3000万引入高级管理人员; 引入高级管理人员; 获国家高新企业资质 累计专利10余项





已授权发明专利15项; 北京市**专精特新**中小企业认定; 利润突破新高 开拓宠物板块新业务线;



企业资质

亮点资质

- 国家级专精特新小巨人企业
- 国家级高新技术企业
- 科技部中小企业创新基金支持企业
- 2019年京津冀最具投资潜力企业奖
- · 北京市专精特新小巨人企业
- · 北京市企业研发机构
- 2019年德勤高成长中国50强
- 北京市专利试点单位
- 北京经济技术开发区企业创新簇认定企业
- 中关村专利保护中心预审入选单位

知识产权

- 18项发明专利授权、15项实用新型 专利授权、3项外观专利授权
- 7项软件著作权
- 10项中国注册商标
- 2项欧盟注册商标
- 10种产品通过中国检科院检验认证
- · 7项产品通过欧盟ILVO认证
- 4项产品通过俄罗斯乳业科学研究员 认证

资质许可

- · 兽药GMP认证生产线2条
- 新兽药注册证书4项
- ISO9001管理体系认证
- ISO13485管理体系认证
- ISO14001管理体系认证



荣誉展示

























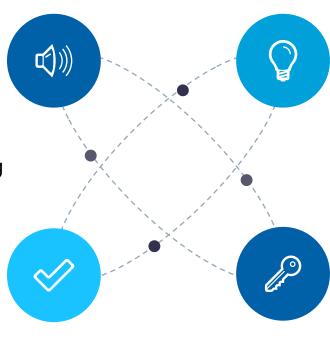
核心竞争力: 技术平台

重组抗原及单克隆抗体平台

- 重组蛋白200多种
- 开发单克隆细胞株逾千株
- 成功偶联小分子抗原上百种
- 每年可提供产品诊断试剂原料约20g

核酸检测平台

- 免提取一步法处理多种样品
- 高灵敏探针,解决样本复融问题
- 独创反应系统
- 增设内参,大幅降低假阳性



胶体金/酶联免疫/荧光定量检测平台

- 已推出230余项检测产品
- 检测限达0.05ng/ml
- 稳定性两年,可常温保存
- 多合一检测技术&多靶点交联技术
- 专利保护的样品前处理技术

宠物检测系统研发平台

- 荧光定量PCR检测系统(试剂+仪器)
- 荧光试纸条检测系统(试剂+仪器)
- 单份ELISA检测系统(试剂+仪器)

产品灵敏度、特异性、稳定性对标国际一线产品。



核心竞争力:核心团队(1/2)

创始人、总经理 杨春江,中国农业大学预防兽医学硕士

拥有十年临床诊断产品研发经验,创办纳百生物公司后,先后产业化超过13项食品安全快速检测试剂及7项重要经济动物疫病诊断检测试剂,建立β-内酰胺类试纸条国内工艺规范

副总经理 朱丽君 2018年加入 中欧商学院MBA

丰富的项目管理经验,曾任职国际咨询公司、500强外企,负责人力资源规划、流程优化及政府关系

产品总监 袁志波 2017年加入 内蒙古农业大学兽医硕士

十余年体外快速诊断研发经验,拥有发明专利5项,研发高灵敏度 黄曲霉、β内酰胺多合一等产品,达到国际一流水平 研发总监 赵荣茂 2015年加入 北京协和医学院病原微生物学博士 动物病原检测和疫苗研究的专家,曾在世界500强外企担任研发科学家,目前承担重大猪病的诊断检测试剂和抗癌药研发工作

财务总监 景凌海 2018年加入 东北财经大学财务学士

先后历任大型国企及上市公司主管会计师,负责资金筹划、成本控制等管理会计工作,完善企业财务系统



核心团队(2/2)

国际贸易负责人 马孝斌 2014年加入 中国农业大学硕士 负责国际贸易,成功将产品推向全球40多个国家和地区,与国际 性集团客户建立联系。

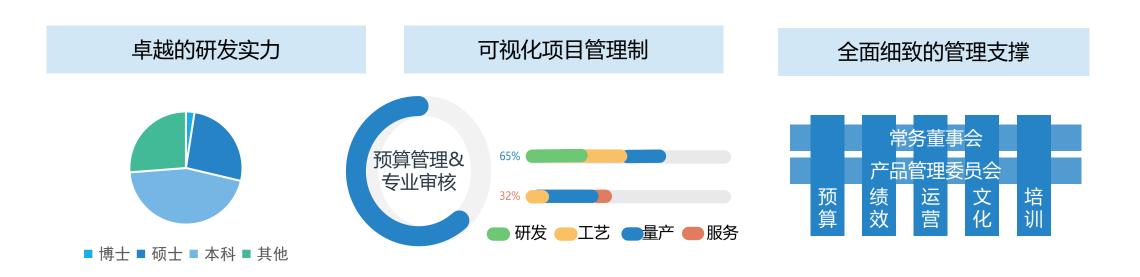
食品安全销售总监 吴迪 2014年加入 大连医科大学生物技术学士。成功将公司研发的乳品检测试纸条推向市场,与飞鹤乳业、君乐宝乳业、现代牧业和伊利集团等国内多家知名乳品企业建立了长期合作关系。

动保销售总监 张德红 2018年加入 中国农业大学兽医硕士 曾任快速检测上市公司销售负责人,拥有丰富的全国政府采购项目管理经验,成功开发综合性集团新希望等多家大客户,建立了长期合作关系

宠物业务总监 李铁刚 2019年加入 中国农业大学兽医学士动保行业营销专家,十余年从业经验,在动保行业拥有深刻的洞见和广泛的人脉。在行业内有较好的人脉基础。曾带领团队运营勃林格、拜耳、诗华等多个国际知名动保品牌产品,善于抓住市场痛点,通过差异化的营销实现销售的快速增长。



核心竞争力: 高效管理模式



- 本科及以上学历员工占 比70%以上;
- 研发人员占比30%以上。

项目负责人组建项目团队 实现产品全流程跟踪

管理团队来自于500强外企、核心科研 机构、管理咨询等背景,打造坚实的基础



企业愿景及目标

愿景: 食品安全与动物健康领域的先行者和创新者

目标:在每一个进入的细分市场成为**市场前三**,并保持最佳的利润率

战略:研发驱动,业务线独立,国际贸易并行,管理集约







主要内容

公司概况

市场分析

业务规划

财务及融资需求



经济发展催生的蓝海市场

1. 食品安全隐患造就百亿检测市场,以25%增速扩张

疫病 病毒 病毒感染后的食品进入市场,可能影响居 民的健康,并带来二次污染,

农兽药 残留 农业部公布了480余种农药残留和220余种 兽药残留的检测限

真菌毒素

食品安全国家标准规定了六大项目的限量标准,在饲料级及食品检测中广泛应用

其他

乳品营养物质检测、果蔬中重金属检测、 激素检测等被养殖行业规模化公司采购

2. 作为养殖大国,无抗养殖趋势呼唤检测



- 对标高产国家,我国诊断产品在兽药中比重过低。
- 随着无抗养殖成为主题,检测和预防成为养殖业的刚需。



食品安全板块

国际市场:

• 市场规模: 2016年食品快速检测市场达101亿美元人民币, 预计2022年将达157亿美元

• **国际竞争者**: 国外食品安全快速检验领域的主要代表企业有美国 IDEXX(爱德士)、CHARM、Neogen 和比利时的 Unisensor 等。

竞争者分析: 高成本和高价策略无法在中国持续, 市场份额降低

国内市场:

• **市场规模**: 2018年达50亿元,预计年度平均增长率为25%,2022年可达92亿元。

 国内竞争者: 国内竞争格局分散,无垄断性企业, 主要竞争者多为从政策性资源进入市场,在细分 市场的竞争力表现较弱。

• **竞争者分析**: 追求全品类线,设备占比高,导致利润低;在成熟市场以低价倾销,研发投入不足。

企业	年份	主营业务	业绩
北京勤邦 (新三板)	2018	检测设备50%,水产、 肉质检测	1.62亿元
深圳易瑞 (创业板)	2020	食品饮料综合检测, 人类临床诊断	2.5亿元
食安科技 (新三板)	2019	微生物、重金属等综 合性检测,含设备	1亿元



动物健康板块—疫病诊断

市场现状:

- •诊断试剂研发能力极弱
- •产品化程度极低
- 对终端市场的理解和支持不足

国家政策:

《国家中长期动物疫病防治规划》, 未来20年内,需要扶持建立2-3个创 新型研发平台和1个大型生物制品生产 企业;需要围绕动物疫病防控规划…… 有效满足基层应用之需,并能在国际 上占有一席之地。

市场空间

免疫评价 (约50亿)

- 每头份10元计,以存栏量计算
- 按1‰-5%抽检,需评价疫苗3-5种
- 养殖规模:猪存栏3亿头,10%种猪

定期诊断 (约37亿)

- 每年抽检4次,每头份10元计
- 根据不同畜禽种类,2%-5%抽检
- 养殖规模:头部10%规模化畜禽养殖场

疫情监控 (10~20亿)

- 2018年兽医局拨付疫病监测、防治费用约 5亿元
- 非猪猪瘟、反刍布病等专项检测预算超过 10亿元,引发对重大疫病的全面监控

竞争格局:

- 本领域目前国内自主研发企业较少, 暂无对标企业;
- •国际上以美国IDEXX为主,其此类项目营全球收约为19亿美元。
- 行业具有空间大、利润高,小型从业者众多,市场估值高。

案例:

铂金埃尔默2019年11月宣布收购美正集团,美正在食品安全和疫病检测有多家子公司,年销售额约1亿元,收购价约13亿元。

易瑞生物2021年创业板上市,销售额2.5亿,市值超过100亿



动物健康板块—宠物医疗市场的巨大潜力

市场容量大

市场容量与前景: 经测算,宠物医疗市场2019年达¥400亿,其中50%渠道为宠物医院;宠物疫苗和体检成为宠物医疗服务的主要消费类目,45%**宠物主**购买**体检服务**。

增速快

宠物产业近六年复合增长率约为43%,其中宠物零食和医疗服务增速最快,占比提高4%;宠物医院消费中约30%为检测项目,是近三年涨幅最快的业务线;

市场利好(老龄化,单身人群,经济增长,规模化)

- 2019年行业调研显示,城镇宠物饲养量年增长率10%以上;
- 城镇宠物单只消费额逾¥5000元,并保持持续高速增长;
- 2018年,瑞鹏与高瓴资本战略合作,全新宠物医疗"航母"新瑞鹏诞生, 下属宠物医院数量约占全国8%,标志宠物医疗行业进入高速发展期。

政策利好 (规范化,政策支持)

- 2017年起,宠物用兽药申请兽药批准文号,需独立编制说明书;
- · 两家单位获得宠物用药GCP资质,为宠物药临床提供便利;
- "生物医药"及"宠物"行业均为国家鼓励发展的重点行业,各省市出台配套的研发投入、人才、资质审批等支持项目。



动物健康板块—宠物检测市场

市场机会:

- 新冠疫情带来PCR仪器产能激增,成本下降,宠物市场应用前景大
- 宠物主检测意识增强,临床鉴别诊断和人 畜共患病筛查几何式增长
- 拥有全线兽药GMP生产车间的公司少
- 产品品类不全,市场空白点多,对于垄断 性的进口产品的替代机会大

国家政策:

农业农村部、海关总署公告第369号发布 《进口兽药管理目录》2020年修订版,兽 用诊断试剂纳入进口申报目录,自2021年 起进口兽用诊断试剂需取得《进口兽药注 册证书》,方可获得通关单,在中国合法 销售,对现有市场格局冲击较大。

市场空间

PCR检测方法 (约50亿)

- 可用于消化道、呼吸道、病毒性感染等多种病原检测,市场已有检测项目30余种
- 按出厂价10元计,50%宠物主每年至少一次为宠物体检,体检套餐至少10个项目

Elisa抗体检测(50亿)

- 2017年起推广抗体检测,以减少过度免疫
- · 以强制推行的狂犬抗体检测为例,城市养 犬量5000万只带来10亿元市场空间
- 城镇犬猫量约为1亿只,常用疫苗按6项计

荧光 (胶体金) 诊断试纸 (约10亿)

- 用于炎症、特殊物质检测等
- 因简便易操作,可由宠物主自行检测
- 现有宠物医院市场约为5亿元,拓展C端市 场至少可翻倍

竞争格局:

- 在售检测试剂生产厂家多无GMP生产资质,伴随政策监管加强,将面临合法经营的问题。
- •受进口政策影响,进口厂商境遇困难。
- •现有竞争者在售产品品类单一,技术参数差,产品质量无法对标进口一线产品,尚未形成国产权威品牌。

案例:

以色列拜奥高公司占据猫三联和犬三 联Elisa检测市场90%份额,年销售额 约为9000万元,2021年进口管理办 法推出后,无法合法在中国销售,市 场份额由国内品牌瓜分,尚未形成有 影响力的品牌。



示例: 纳百生物PCR产品与市场主要竞品比较

关键指标	纳百	J*	γ*	K**	S*	D**	G*	L*
GMP生产资质	有	无	有	无	无	无	无	无
一次加样完成提取	离心法	磁珠法/机器	层析柱法	离心法	磁珠法/机器		磁珠法/手工	
有内参	有内参	有内参	无	无	有内参	有内参	无	无
有阴性对照	免费阴性对 照	无	成本×2	成本×2	无	成本×2	成本×2	成本×2
1个小时出结果	0.7-1小时	2-2.5小时	1.5小时	0.7-1小时	2-2.5小时	0.7-1小时	1.5小时果	0.7-1小时
设备中途可加样	双模,可加 样	不可以	"1拖8"	不可以	不可以	不可以	不可以	不可以
总结	优秀	假阳性 检测时间长 中途不能加 样	提取复杂 假阴、假阳	假阴、假阳 中途不能加 样	假阳性 检测时间长 中途不能加 样	假阳性 中途不能加 样	提取复杂 假阴、假阳 中途不能加 样	假阴、假阳 中途不能加 样

纳百PCR整体解决方案,更适合宠物医院使用



主要内容

公司概况

市场分析

业务规划

财务及融资需求



现金牛板块: 食品安全板块

细分市场	业务现状	发展预期
乳制品快速检测国内市场	市场占有率约25%	每年增长30%
乳制品快速检测国际贸易	市场占有率约2%	每年增长50%
肉、蛋兽药残留	与国内最大的蛋品电商平台、 超大型肉食供应商建立合作	2022年销售额到达1000万



明星板块: 非洲猪瘟引爆的疫病诊断蓝海

业务现状:

- 全系列产品自主研发,具有通过GMP认证的生产车间,与中国兽医药品监察所、中国动物疫病预防控制中心合作项目3项, 非洲猪瘟抗体试剂盒通过农业部认证。
- 猪病检测、牛病检测、羊病检测、禽病检测、水貂检测全系列40余种产品
- 水貂检测为国内首创的特色项目,具有发明专利1项、实用新型专利2项,年检测样本量200万份。

业务规模: 2018年启动, 2020年营收近2000万元

发展预期: 2021-2023年, 单业务营收突破2000万元, 2024年-2025年营收突破1.5亿元

- 获得5个以上诊断制品新兽药证书
- 建成5个检测中心实验室及示范点



未来明星板块: 宠物疾病检测系统

市场规划:

- 市场规模: 五年内可达100亿元, 并持续高速增长。
- 产品战略:多品类满足分散的检测需求,全线检测技术适应不同的检测场景,对标世界一流的特异性和灵敏度技术参数打造 权威国产知名品牌,从专业宠物医院渠道拓展消费者市场。

开发进度:

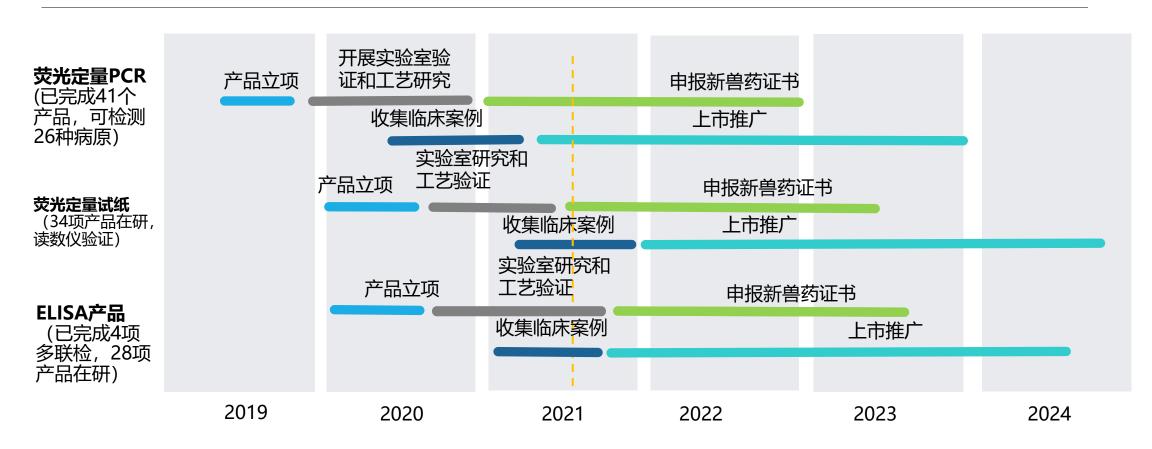
- 荧光定量PCR试剂已开发40多种产品,配套双模块仪器已经上市销售;
- 免疫荧光试纸条及配套仪器已完成实验室研究,正在进行临床试验,预计2021年9月上市;
- 单份检测ELISA产品已完成部分产品开发,正在开发宠物医院专用酶标仪,预计2021年12月上市。

发展预期:

- 三年内覆盖5000家宠物医院
- 预计纳百生物2024年销售网络覆盖率25%以上,年销售额为2亿元以上



宠物检测线产品规划

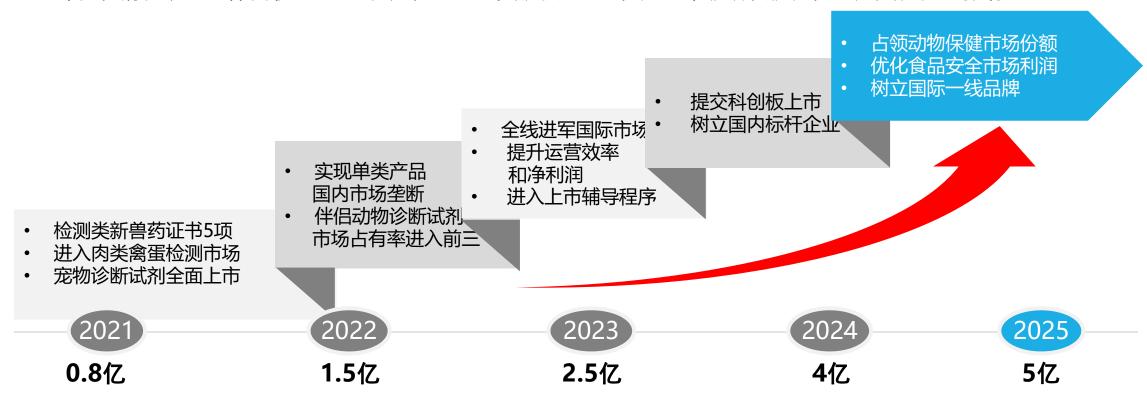


新兽药注册: 1项胶体金产品已下证, 2项胶体金产品技术评审中, 6项PCR及及免疫学产品于2021年提交申请



整体发展规划及未来收入预测

5年内,孵育项目整体营收达到3-5亿元,企业人员规模400人,建成市级研发机构,成为具有行业影响力的企业





主要内容

公司概况

市场分析

业务规划

财务及融资需求



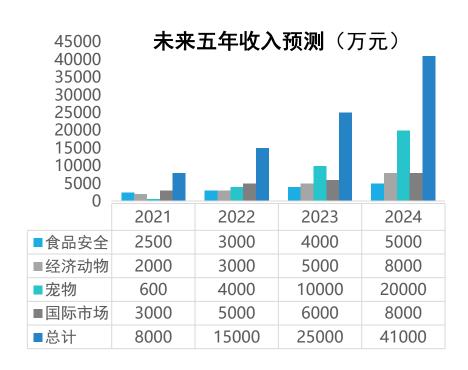
财务数据及收入预测

业务处于扩张期,过往三年收入复合增长率30%

单位: 万元人民币

科目	201	7年	20	18年	201	9年	2020	0年
营业 收入	1514	100%	2868	100%	5569	100%	6317	100%
毛利润	888	59%	1887	66%	3495	62%	2023	68%
研发 投入	280	19%	757	26%	630	11%	864	14%
净利润	101	7%	-191	-7%	905	16%	1027	16%

经过2018年研发及固定资产投入,2019年初见效益,现有得管理成本可支撑业务体量翻番,优化利润。2020年疫情影响增长率有所降低





融资需求

增资扩股	融资规模	6000万元				
经营状况	预计五年内净利润累计2亿元 销售额达到5亿元					
资金用途	新建GMP车间、生产线扩充 1000万元 研发团队人才引进、实验室、资质认证等2000万元 市场推广、及销售网络搭建2000万元 新兽药证书申报 1000万元					

退出机制 预计2024年提交科创板上市申请

序号	项目	描述
1	产品资质申报3项 (2021-2023)	申报提交10项注册材料 争取获批5项
2	厂房、实验室规划建设 (2021-2022)	扩充GMP车间和生产线2条 筹建符合标准的独立实验室
3	实验室资质申请 (2021)	取得CMA、CNAS认证等 获得三方检测资质
4	兽医诊断计划 (2021-2023)	推广养殖户兽医检测培训项目
5	宠物疾病检测系统 (2021-2024)	特色试剂+仪器配套占领宠物医院 终端,布局宠物连锁











联系人: 朱丽君 <u>zhulijun@nbgen.com</u>, 150 0186 8098