



尼比鲁智能机器人项目 商业计划书

为车主用户提供一台充电智能机器人

2022 年 8 月



陈云锋 联合创始人

18938912865

尼比鲁云计算(深圳)有限公司



尼比鲁机器人



尼比鲁云计算(深圳)有限公司

公司2019年成立于深圳，专注智能机器人系统方案设计，研发与制造；

公司核心团队在智能硬件制造和移动互联网运营有10多年丰富经验，尤其在智能生产制造，供应链管理方面有丰富资源；在技术，产品，市场，运营等方面团队实力全面，有效吸引了众多自动化集成技术，智能机器人技术，人工智能算法，视觉识别算法，大数据分析技术，自动驾驶技术等优秀人才加入；

公司长期专注技术研发投入，人才培养和团队建设；着眼未来黑科技成立了X创新实验室，布局了多个前瞻性产品及技术研发方向，夯实技术门槛，树立行业标杆。





愿景：成为私人智能机器人服务运营商

使命： 专注智能机器人行业，布局未来的低碳智能生活，打造跨时代智能机器人实现商业闭环。

目标： 构建未来的人工智能的基础设施，技术赋能低碳智能生活，在全国自建数十个智能机器人生活体验中心，布局上百万个智能机器人网络，服务数千万用户，成为行业百亿级独角兽企业。

100家+

总合作厂商数

100万+

总智能机器人规模数

1,000万+

总用户量数

企业文化及价值观： 产品经理文化，专注用户需求，创新智能制造，极致服务体验



智能机器人1.0

- **智能双充：**智能双快充技术，自主完成充电服务；
- **规划线路：**自主线路规划与智能规避障碍技术；
- **储能技术：**一次性充满可满足3-4台电车的充电需求；
- **车位预定：**预约充电后，可帮助车主占车位，引导车主停车；
- **自主补电：**当电量不够时候，可自主归位自行补电；
- **视觉识别：**可识别车主的车牌，帮助车主一键找车；
- **自主巡警：**代替保安在停车场及社区负责安全巡警工作；
- **智能客服：**代替商场客服，引导并服务客户，从容解答客户各种问题；
- **智能宠物：**代替宠物，成为你的私人机器“宠物”，情感陪护，日常伴侣，可出门遛“宠物”；

我们的黑科技优势：我们将低成本大规模化投产智能机器人，用互联网思维快速覆盖市场，真正实现让机器人在各种场合提供各种服务。



城市超级人工智能中心网

- **120急救机器人**：代替护士，提供紧急医疗求助与医疗安全宣传服务；
- **110巡警机器人**：代替治安员，提供管辖片区治安管理与宣传服务；
- **119火警机器人**：代替消防员，提供管辖片区火警预警与宣传服务；
- **城市志愿者机器人**：代替城市志愿者，提供各种咨询服务；
- **交通管理机器人**：代替交警及交通管理员，提供交通安全知识宣传服务；
- **城市宣传机器人**：代替城市宣传大使，提供城市政策，政府资讯等各种宣传服务；
- **商场服务机器人**：代替商场服务员，提供商场各种服务的机器人；
- **道路清洁机器人**：代替清洁工，提供道路清洁服务的机器人；
- **充电智能机器人**：代替充电桩，提供移动充电服务的机器人；
- **疫情安检机器人**：代替安检员，提供疫情安检服务的机器人；

我们的未来：未来每个低碳智慧城市，会采购大量的智能机器人集中运营和管理，充分发挥智能机器人的各种优势，提供各种场景的专用服务，真正实现让机器人服务人类！

我们的充电智能机器人不断自我成长，本事越来越大

智能充电

紧急充电，预定车位，寻车

更聪明

充电智能机器人1.0

整合停车场资源，通过智能机器人提供充电服务，预约车位和寻找爱车等

情感陪护

情感需求，生活照料，远程监控

更懂你

宠物智能机器人2.0

智能宠物机器，让家庭生活不孤单，提供日常生活必要的照料和远程互动功能

便捷生活

社区服务，外面服务，购物服务

更智能

管家智能机器人3.0

整合社区及周边服务，通过智能机器人提供更便捷的生活服务

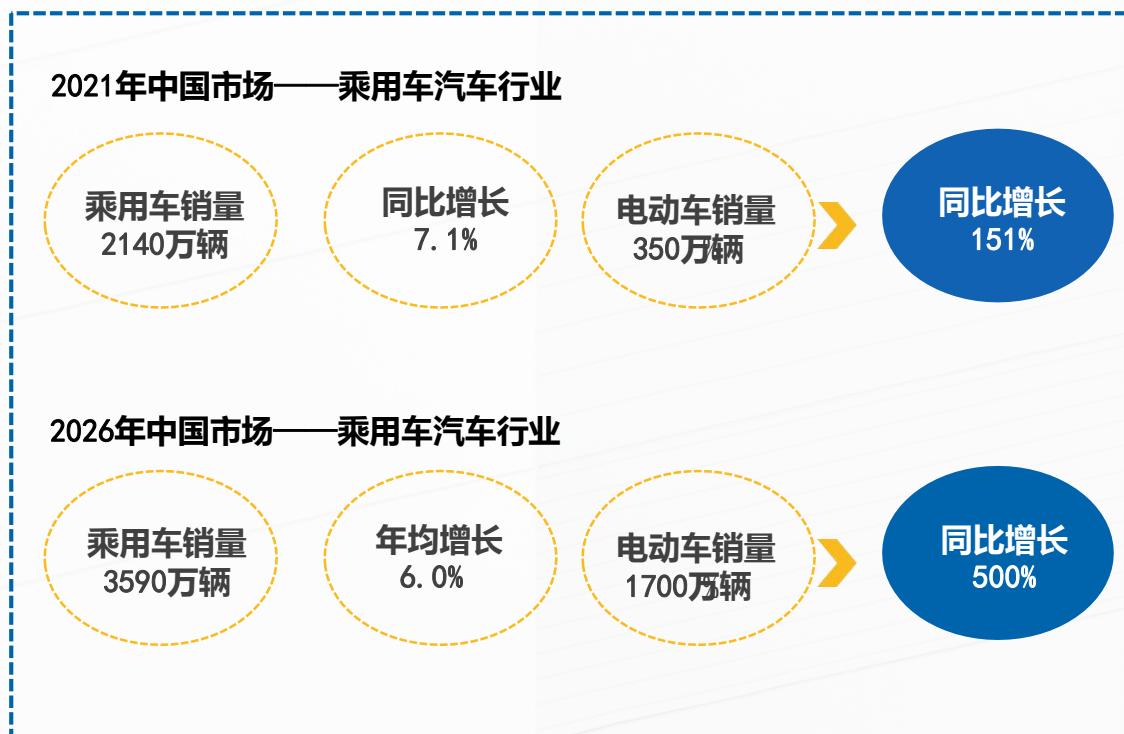
我们的解决方案：把所有用户需要的服务通过智能机器人平台整合，针对细分的场景提供极致的用户服务体验。

电动车及充电市场面临万亿规模，空间巨大

根据中汽协预测中国到2030年电动车保有量会超过8000万台，销量占比在30%到40%;2035年保有量会超过1.6亿辆，销量占比50%到60%以上。因此，就目前充电了平台服务的市场规模将超过万亿的巨大市场。

2026年，中国新能源汽车的保有量将达到3350万辆左右，前瞻根据车桩比为3:1的比例保守估计，2026年中国电动汽车充电桩累计需求量将超过1116万个，预计2020年至2026年的复合增长将率达到37%左右，2026年充电桩累计需求或将破千万。

由此，电动汽车就像智能手机一样普及，未来一定会低成本规模化生产，市场规模超过数万亿元，必将带动充电市场成为风口，会诞生很多新业态，10年内突破万亿市场，充电服务也将成为国民基础设施，这个行业将诞生多个独角兽企业。



数据来源：中汽协



数据来源：中汽协

车主

充电难，停车难，服务差，价格贵

省钱

我们的解决方案

整合车主提供更低电费的充电服务，提升充电服务品质，帮助车主省钱

充电桩厂家

销售难，营收单一，成本高，压力大

赚钱

我们的解决方案

整合充电桩厂家帮助其运营管理充电桩，扩展更多销路，增加更多收入，赚更多钱

停车场

投资大，回本慢，电费高，增收难

省钱又赚钱

我们的解决方案

整合停车场帮助停车场改造充电设施，提供运营与管理，帮助停车场省钱增加更多利润

我们的解决方案：把所有花钱，复杂，有风险的事情我们平台来做，最大可能的帮助客户省钱和赚钱。



充电站充电

- 充电站距离太远
- 排队时间太久
- 充电过程繁琐
- 收费太贵



停车场充电

- 充电桩覆盖太少
- 无法提供24小时服务
- 电费太高
- 还需要额外停车费和占时费



机器人充电

- 可大规模普及，覆盖面广
- 提供24小时充电服务
- 波谷充电费用更低
- 不存在额外占时费问题
- 低碳节能环保

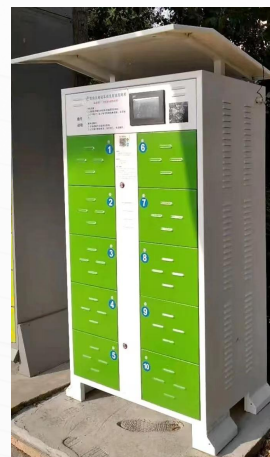
问一个问题：承载智能充电机器人的服务需要一个什么样的平台呢？

我们的硬件优势——同行机器人竞品分析

同行的



我们的



机械臂

广告机

充电宝

超大储能电源

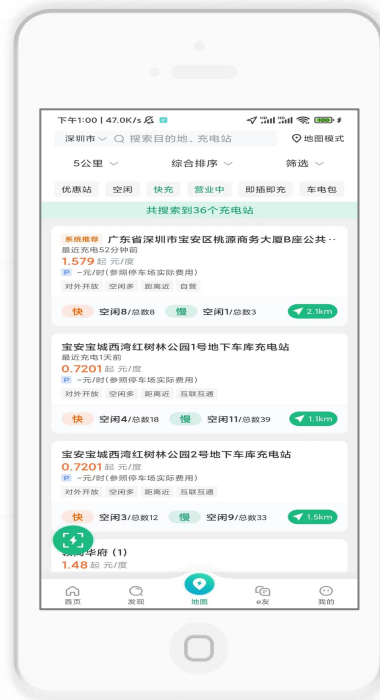
充电机器人

我们的产品优势：满足用户所有充电场景充电需求，提供一站式共享充电综合服务。

我们的软件优势——为广大车主提供一站式共享充电整合APP



1
领取
充电优惠券



2
选择
附近充电桩



3
定位
一键导航



4
扫码
完成支付



5
奖励
碳积分

我们的整合优势：车主通过充电了APP，解决车主找充电桩，找车位，找车三大痛点，为车主提供最低价格的充电服务，而且有更多选择。

我们的系统优势——智能机器人SaaS云平台，他是机器人的智慧大脑



我们的服务优势——布局全场景的充电服务与运营



停车场服务

将充电服务低成本规模化普及到停车场网点



高速路休息区服务

将充电服务集中化高效普及到交通主干网络



家庭服务

将充电服务灵活智能化普及到高端社区，写字楼，购物中心及家庭个人等

我们的服务优势：帮助露台停车场，高速路休息区，社区，写字楼，商场等停车场改造充电设施，并提供全方位的运营管理，客户无需花钱，还能增加更多利润。



城市超级能源充电中心

- **充电服务：**满足车主充电需求；
- **汽车服务：**满足车主汽车后市场服务需求；
- **购物服务：**满足车主购物需求；
- **娱乐服务：**满足车主游玩需求；
- **休闲服务：**满足车主休闲需求；
- **户外服务：**满足车主户外生活需求；
- **停车服务：**满足车主临时停车需求；

我们的未来：未来每个低碳智慧城市，至少建10座单体面积超过10万平方的超级能源充电中心，他将成为城市的新地标，来集中解决城市上百万车主能源补给需求；同时该地标将融合停车，充电，购物、休闲和娱乐一体，围绕车主提供全场景的服务，每天固定庞大的流量会产生源源不断稳定的现金流！

4 用电

数字产业园

自动化技术
数字化工业系统
智能制造技术
工业互联网系统
...



新能源产业园

氢燃料发电
太阳能发电
风能发电
碳中和技术
数字能源系统
综合电力节能技术
...

1 发电

地方政府招商合作:

我们将与其他省市及地方政府紧密合作

- 1.和当地政府合作，将我们的年产20万台智能机器人的超级工厂及供应链落户到当地，可快速实现科技产业高价值升级；
- 2.和当地政府合作，帮助政府改造城市智能充电网络，共同打造低碳绿色的美丽城市形象工程；
- 3.和当地政府合作，选择5件当地特色化产品上线我们上千万用户量的车主商城APP，帮助当地政府精准扶贫；实现共同富裕发展目标；
- 4.和当地政府合作，在本地引进高级人才10名博士，100名硕士，500名本科高级技术工程师，提供更多高科技人才就业岗位；
- 5.和当地政府合作，每年培训1000名职业技术工程师或提供更多就业岗位；帮助年轻人本地就业，同时吸引更多年轻人回乡创业。

2 储电

电池生产制造
电储能技术
电池回收再利用技术
...

电池产业园

1年内

- APP车主用户量突破30万
- 深圳市场投放1000台充电智能机器人做测试
- 自建10个超级能源充电体验中心

第一阶段

2年内

- APP车主用户量突破100万
- 北上广深城市市场投放10万台充电智能机器人
- 自建100个超级能源充电体验中心

第二阶段

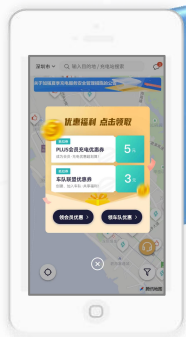
3年内

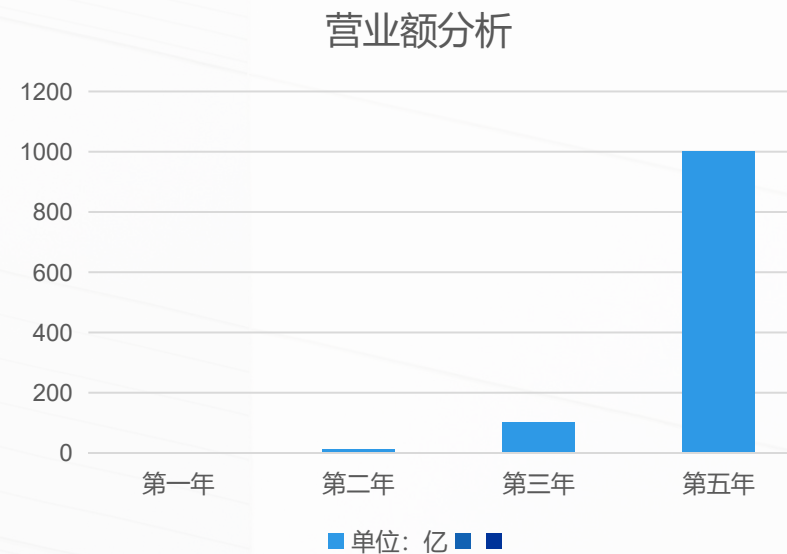
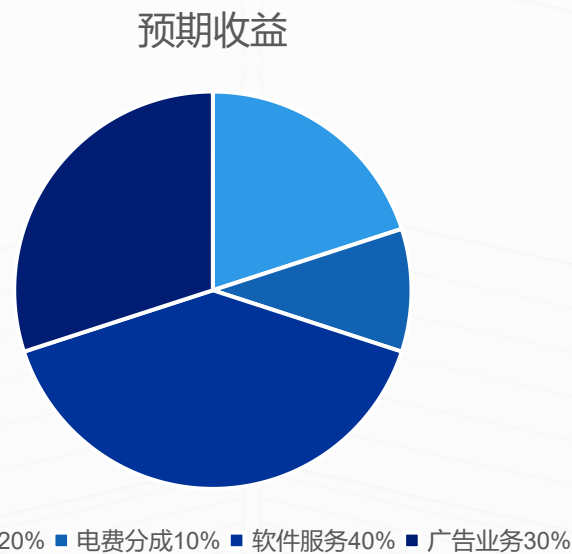
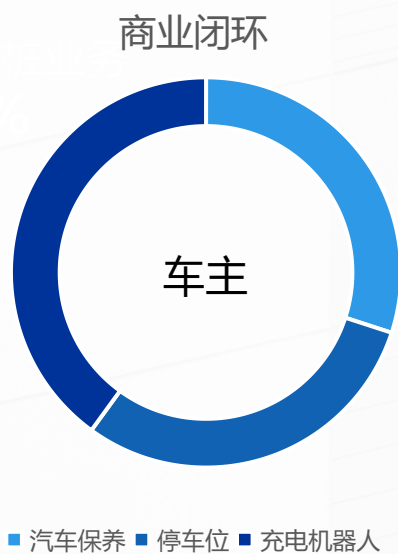
- APP车主用户量突破500万
- 一线城市市场投放50万台充电智能机器人
- 自建1000个超级能源充电体验中心

第三阶段

5年内

- APP车主用户量突破1000万
- 二线城市市场投放100万台充电智能机器人
- 自建1万个超级能源充电体验中心





未来预期：我们从人口红利的时代已经快步迈入智能机器人红利的时代，现在是机器人行业爆发式增长的初期，未来数年将有十倍百倍的增长空间，必然诞生众多新业态，市场潜力不可估量。

陈云锋

CEO兼产品总监

陕西职业技术学院计算机专业

10多年产品与项目管理丰富经验

在汽车后市场和停车场数字化等方面做过多款产品，行业经验丰富，有大量的车主和停车场资源
多次创业，打造过2家近百人团队的公司，尤其擅长企业经营管理，团队建设，定义产品，打造爆品，在生产制造，供应链管理方面有丰富经历

XXX

首席技术顾问

华北电力大学电力系统及自动化专业博士

10多年特高压充电技术研发制造丰富经验

国家电网某特高压项目技术工程师
国家电网西北某太阳能发电项目技术总工程师
擅长电力设备的技术研发，在自动化与工业互联网方面有深入研究

陆晋豪

技术总监

华中科技大学计算机专业硕士

10多年大型SaaS云系统技术研发丰富经验

某SaaS系统技术总监
某人工智能项目技术负责人
擅长大型SaaS系统开发与技术管理，在人工智能，大数据，云计算联网方面有丰富经验

李江龙

运营总监

重庆大学市场营销专业本科

10多年市场运营与营销管理丰富经验

某互联网公司运营总监
擅长互联网新媒体营销，项目运营与推广

XXX

财务总监

西南财经大学工商管理专业本科

10多年财务管理与资本运营丰富经验

某上市公司财务总监
擅长工商管理，财务管理与资本运作

团队扩展计划：我们已经和多个猎头公司长期合作，由他们推荐我们需要的各种优秀人才，等资金到位，可快速组建上百的技术专家团队，让项目快速落地，市场规模变大。

融资需求：1000万元



未来1-2年内我们的资金投入计划:

- 1.软件团队：完成充电了APP多个版本迭代升级，完善产品功能和用户体验；同时完成综合电力节管理SaaS云平台开发工作，确保产品最少支撑100万用户量正常使用，各项功能达到预期目标；
- 2.硬件团队：完成充电机器人的开发工作，并小范围投放市场进行测试；
- 3.市场和运营团队：建设一支能打大仗的市场运营团队，完成平台车主100万用户量的目标；
- 4.生产制造团队：建设10座超级能源充电体验中心；
- 5.工厂计划：为后续年产20万台智能机器人建厂做好准备工作；

期待下次再会——感谢关注，欢迎大家提供宝贵建议，一起探讨交流！



加入我们： 机器人充电服务市场即将成为新风口，一场资本的盛宴已经开始，恳请你加入我们，做大蛋糕，一起共享时代红利。



▶ [概念视频效果展示](#)



航海家
广东 深圳



扫一扫上面的二维码图案，加我微信

陈云锋
联合创始人
18938912865
尼比鲁云计算(深圳)有限公司