

您邀我 METAVERSE

C2C邀约·灵活就业平台

A new generation of Internet



目录

C O N T E N T S



行业痛点特征

Definition of metacosm



解决方案

features and properties



商业模式布局

The theoretical framework



财务预测及融资需求

Metaverse core technology



投资价值及团队介绍

The future of the metaverse

»» 行业痛点的特征

自由度不够

现有平台出卖时间的兼职人都以周和日为主流对兼职的人提高门槛对需求买兼职的人提高了成本

场景不足

一些新兴职业，新兴技能并没有得到市场的全面转化，比如健康管理师，新媒体运营师

灵活性受限

人才被用人单位限制住除了每天八小时工作时长外其他空闲时间并没有得到高效利用，埋没了人才额外技术价值

特征

发展度不够

对技术与知识的价值售卖开发度不够对于真正的高级人才多种行业并没有达到全面覆盖按小时的高质量服务未满足市场

邀约模糊

现有的邀约行业线下线上链接未真正打开个人能力变现效率极低

新兴职业

新兴职业兴起，除了固定工作以外无用武之地

使用场景



»» 解决方案·全行业覆盖

全行业覆盖为新兴职业安排专栏找到新的应用场景、付费先进平台，平台担保，达成合作，秒到账



通过任务发布和邀约模式，定好时间地点，需求和接单信息通畅，秒达秒见



工作时间小时化，作为八小时工作制的补充利用有特殊技能的人可以将自己的碎片时间以小时的方式进行短时售卖拿到小时的时间劳动收入



高效同城邀约，服务通过位置定位的方式当需求出现时可以即时邀约，线上接单线下服务，最快15分钟就可以见面服务



»» C2C邀约优势



有别于传统的兼职模式，需求方和收益方能得到平台保障；场景多，覆盖面广，新兴职业还是旧有职业，都可以找到自己的需求场景



单位时间价值高，以小时为单位进行服务结算，有别于传统用工的按月、按周、按天

NINYAOWO



准需求，秒到账，激发服务人员的积极性



降低用人单位成本，没有额外交社保五险一金的费用，且可以使用专业人才

»» 商业模式布局



- 着重以同城范围进行服务面覆盖，形成供需闭环，用户即是服务者，也是需求者。
- 采用会员充值曝光提升模式，优秀人才可以得到更多的工作机会。
- 与采用经纪人邀约注册模式，邀请与服务皆有佣金，实现人员裂变。

»» 盈利模式规划

邀约服务费用

平台服务费抽成8%服务方用户收益92%

特邀会员费用

特邀网红, 特邀老板, 特邀艺人, 特邀技能, 18元到980元不等, 优先排名, 优先受邀, 优先接活动

广告商费用

首页动态广告费用1万到50万不等, 后续业务扩展

»» 盈亏平衡测试

固定成本

服务器及流量费	184000
办公成本	200000
其他	250000
合计	634000

变动收入

邀约收入/人/年	14.4%
假设邀约用户 2%	平均月订单 30 单
特邀会员每人每年	1200
假设特邀会员	0.2%

变动成本

推广费/人	20元
人脸识别费/人	1元
合计	21元

盈亏平衡点

根据盈亏平衡测试，注册用户达到**6万**即可实现盈亏平衡。

财务数据 · 三年营收及利润预测

营业收入	2023年	2024年	2025年	备注
用户邀约服务费	13,608,000.00	27,216,000.00	54,432,000.00	按注册用户35万计算，活跃用户2%，年增长100%计算，每天邀约订单7000单，每单100元，支付给服务方92%，经纪人佣金2%，支付费率0.6% 平台服务费5.4%。
广告商家费	600,000.00	1,200,000.00	2,400,000.00	第一年按3家广告商，平均每家20万费用，年增长率100%计算。
特邀商务会员	840,000.00	1,680,000.00	3,360,000.00	按注册用户35万计算，开通特约会员0.2%计算，每人每月100元，第一年700人计算，年增长100%计算。
累计收入	15,048,000.00	30,096,000.00	60,192,000.00	
利 润	5,048,000.00	15,546,000.00	33,249,000.00	

按照第一年35万用户、2%活跃度进行保守预测

»» 融资需求



融资额度



1000万



出让股份



20%

融资 + 市场推广 + 公司运营 → 行业护城河

»» 投资的价值

《您邀我》是国家所鼓励的新业态创新平台，属于一种创新型的就业模式运用线上邀约线下见面的服务模式，帮助有专业技能和有短时服务需求的人之间搭建信息桥梁。

社会背景：后疫情时代，越来越多的人面临失业的危机，经济压力越来越大，车贷、房贷以及生存压力在显著提升，帮助更多的人实现新的收入增长点，增加社会经济流动性，就是“您邀我”平台索要解决的社会问题。

上游：

短时服务需求，包括有一般个人或者企业老板，他们有多种服务需求。

例如：健康，法律，文本起草，表演，投资咨询，私教等。

下游：

拥有专业技能的人，他们提供小时单位的服务，例如：健康管理，饮食搭配，心理咨询，遛狗，写作等；覆盖全行业，需求多样，尤其是一些新兴职业，以前都未被满足，现在也未被挖掘，您邀我，旨在沟通人与人的桥梁，解决自己不擅长或者没时间的，而我只需买别人的几个小时。

»» 运营·市场推广

共享经济
经纪人

全民经纪人分享模式推广获得低成本用户流量，以及佣金提点。

裂变

分享注册得红包，邀请好友“助力砍价邀约订单。”

数字化运营

运营短视频推广，低成本获得用户流量，手机应用商店投放“短视频投放”社群运营推广，线下活动推广等。

团队介绍



吉克 ▶

总经理·创始人

80后，四川彝族人士，项目经理，产品需求规划，十多年运营管理经验，对大消费生活服务、大数据深有研究。



杜乐丁 ▶

联合创始人·CTO

70后，清华大学硕士香港科技大学博士十多年互联网技术管理经验，曾任百合佳缘集团高级技术总监。



孟辉 ▶

联合创始人·高级工程师

70后，河北科技大学，本科，曾从事多年移动端及后端开发，涉及金融，医疗建筑行业app开发。



»» 公司基本情况

公司成立于2020年8月，注册资本金200万元，公司地址为北京海淀区中关村创业大厦。目前公司团队11人，其中技术团队6人，运营团队5人。

微信公众号



下载体验APP



创始人微信



电话: [18613867763](tel:18613867763)

网站: www.ninyaowo.com

邮箱: business@ninyaowo.com

感谢观看

T H A N K S

下一代互联网的美丽“新世界”

2022/05/14

虚拟现实·您邀我

