



超声波舒筋活化仪

创新创业 智汇保定

公司名称：上海运天测控科技有限公司

目录

1. 技术产品介绍
2. 行业市场介绍
3. 商业模式及实施方案
4. 团队介绍
5. 财务分析



公司简介

一、技术产品介绍

上海运天测控科技有限公司成立于2019年03月26日，注册地位于上海市松江区泖港镇中民路599弄1号2幢一层-A633，法定代表人为李银霞。经营范围包括从事测控科技、电力科技、计算机科技、信息技术、自动化科技、智能科技、光电科技领域内技术开发、技术咨询、技术服务、技术转让；仪器仪表、模具、机械设备、金属制品的加工及销售；光伏设备及配件、电力设备及配件、工业自动化设备及配件、实验室分析仪器、电子产品、环保设备的销售；计算机软件开发，计算机系统集成，自有设备租赁，计算机软硬件及配件的销售，从事货物及技术的进出口业务。



项目简介

一、技术产品介绍

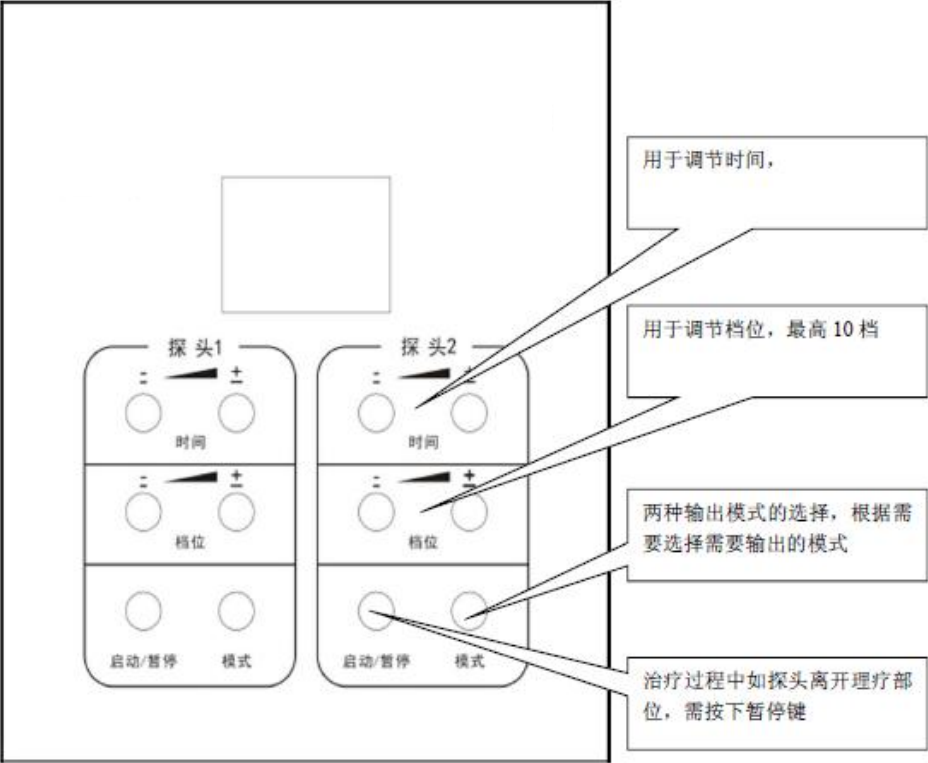
超声透骨舒筋仪研究的理论基础是著名疼痛医学之父，软组织外科学创始人——宣蛰人导师指出，人体的慢性疼痛多数是因为劳损或曲髌弯腰久坐而导致局部产生无菌性炎症。推翻了西方医学近百年的神经压迫致痛理论。同时超声波治疗有着世界公认的治疗机理，利用超声波物理学机理机械作用、温热效应、理化作用治疗人体的慢性疼痛，时间短而见效快，对人体无创、无毒、无辐射，无副作用。超声波被称为 21 世纪的绿色健康通道。基于这一伟大医学真理，我们设计了超声波治疗仪，可治疗靶点部位，现已取得了非常显著的疗效。

超声透骨舒筋仪有两种输出模式、两个探头、十个档位、调整时间按钮、启动键、暂停键。探头主要用于腰臀部，肩胛骨等部位，小探头主要用于颈椎，膝，踝，足等关节，探头上涂抹的耦合剂。治疗前设定的治疗时间，依据治疗部位的深度和病变程度调整档位、模式。若是要临时中断治疗，可以按下“ 暂停” ,如果长时间不再使用本机， 则须将电源关闭。



项目简介

一、技术产品介绍



超声波舒筋活化仪面板

电源:	AC110-240V	50/60Hz
最大功率:	80VA+15%	
超声波频率:	1MHz±15%	
渗透深度:	15CM+/-3CM	
外形尺寸:	200(w)×300(d)×250(h)mm/	

超声波舒筋活化仪参数

核心技术-技术优势简介

一、技术产品介绍

- ✱ 仪器的输出频率精度高、稳定性好
- ✱ 输出功率符合技术要求
- ✱ 在耦合剂不足或完全空载的情况下，能及时切断输出，保证超声能力得到有效的输出
- ✱ 缓解甚至消除病患疼痛效果显著



专利授权书



国家知识产权局

SZ-202205140-22518

101100 北京市通州区榆西一街1号院4号楼6层602室569 北京圣州专利代理事务所（普通合伙） 王振佳(18132779623)	发文日： 2022年07月04日
	
申请号或专利号：202221694459.2 发文序号：2022070401188820	

专 利 申 请 受 理 通 知 书

根据专利法第 28 条及其实施细则第 38 条、第 39 条的规定，申请人提出的专利申请已由国家知识产权局受理。现将确定的申请号、申请日、申请人和发明创造名称通知如下：

申请号：202221694459.2
申请日：2022 年 06 月 30 日
申请人：上海运天测控科技有限公司
发明创造名称：一种超声波筋骨调理仪

经核实，国家知识产权局确认收到文件如下：

权利要求书 每份页数:1 页 文件份数:1 份 权利要求项数： 6 项
说明书附图 每份页数:3 页 文件份数:1 份
专利代理委托书 每份页数:2 页 文件份数:1 份
说明书摘要 每份页数:1 页 文件份数:1 份
摘要附图 每份页数:1 页 文件份数:1 份
实用新型专利请求书 每份页数:5 页 文件份数:1 份
说明书 每份页数:5 页 文件份数:1 份

提示：

1. 申请人收到专利申请受理通知书之后，认为其记载的内容与申请人所提交的相应内容不一致时，可以向国家知识产权局请求更正。

2. 申请人收到专利申请受理通知书之后，再向国家知识产权局办理各种手续时，均应当准确、清晰地写明申请号。

3. 国家知识产权局收到向外国申请专利保密审查请求书后，依据专利法实施细则第 9 条予以审查。

审 查 员：盛佳琦

审查部门：专利局初审及流程管理部-06

联系电话：021-23110898

200101 纸件申请、回函请寄：100088 北京市海淀区蓟门桥西土城路 6 号 国家知识产权局受理处收

2019.11 电子申请，应当通过电子专利申请系统以电子文件形式提交相关文件。除另有规定外，以纸件等其他形式提交的文件视为未提交。

超声波治疗时间短、见效快，对人体无创、无毒、无辐射，无副作用，他是国际卫生组织公认的绿色安全治疗方法。被称为 21 世纪的绿色健康通道。

近年筋膜学实验证实，超声波对筋膜细胞膜的弥散作用强大，能将物理外力转化为生物内力，直接增加钙离子进入筋膜细胞。这一发现对超声波治疗人类慢性疾病和抗衰老，具有创新意义。消除无菌性炎症靠温度，超声波的温热效应是治疗效果好的主要原因。这种发热和那些普通的发热片发热完全不一样的原理，属于声波震动产生的热量。

目前，利用超声波的空化作用治疗癌症的机理也已经被医学界肯定并开始应用。

超声治疗仪改变了过去传统的治疗方法和靶点部位，治疗效果显著。

市面上超声波应用在医疗行业的案例很多，例如超声波抗衰仪、肢体血管超声波治疗仪、痉挛肌超声波治疗仪等，技术成熟，产业成熟，消费者信赖。

公司经营模式更新换代周期

- 1、以销售周边医药超市为主，采取“低价格、高服务”的战略使我司的产品迅速获得客户争取市场份额。
- 2、与相关医药公司合作，建立体验店，出租体验产品。

- 1、与传统媒体，如电视、报纸、广播等合作，推广品牌，批量向各大机构销售产品。
- 2、线下巩固并扩张省内市场，进一步完善产品提供与技术推广的销售网络，逐步向国内迁移，将通过中医店推广加盟形式。

- 1、与国内中医合作，建立品牌连锁店。
- 2、增大增强企业拥有的人文资源和先进的营业模式，产品服务多样化。
- 3、根据消费者需求不断更新产品，推进换代。扩大市场占有率。

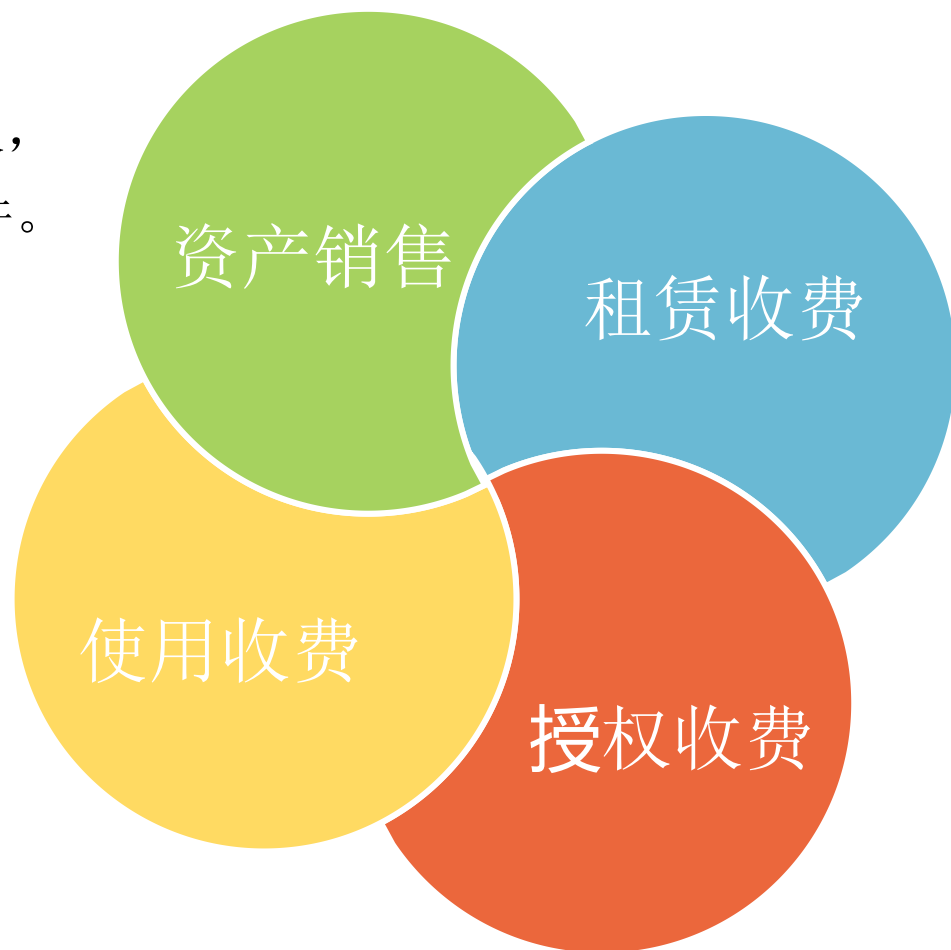
公司始创阶段（2022-2023）

公司调整阶段（2024-2025）

跨越发展阶段（2025-2027）

销售实体产品的所有权，
即售卖设备与配套的软件。

通过特定的服务收费，企
业版本在基础功能的基础上，
附加增值收费功能，个人版
本根据用户需求，实现私人
订制功能收费升级。



暂时性排他使用权的授
权，企业版本设定不同层次
的版本，高级版因定价过高，
接受与中医机构合作，进行
租赁收取租金的方式。

知识产权的授权使用，部
分知识产权与专利，进行边
缘性授权，允许战略联盟性
企业共同进入市场，但企业
内部保留核心技术。

团队情况介绍

四、团队介绍

总工程师



范记明，河北省保定市人，1974年出生。1999年江苏理工大学（今江苏大学）材料工程学院本科毕业。2003年在日本OSG公司学习，2004年开始在奥斯机（上海）有限公司工作11年，先后担任公司制造经理，研发经理，2003年-2006年在厦门金鹭特种合金有限公司任高级技术顾问3年。2019年在上海运天科技有限公司任职至今。

技术主管



董军刚，专业领域为电气自动化、智能传感与控制、仪器仪表等，主持参与教研、科研课题6项，企业项目研发20余项，发表论文10余篇，专利7项，省市级奖项5项。指导学生参加第二届“中国创意”青年创业创新大赛获全国“银翼奖”，“国信长天杯”全国天子专业人才设计与技能大赛全国总决赛二等奖，“挑战杯”、“互联网+”、电子产品设计与制作、移动机器人等专业技能竞赛获河北省1等奖4项、二等奖6项，三等奖近30余项。

研发工程师



冯贺平，女，副教授，2006年毕业于河北大学检测技术与自动化装置专业，硕士研究生。出版专著4本、教材两本；发表论文10余篇、1篇被录入EI检索、4篇北大核心；获得国家专利5项、软件著作权4项；主持2项保定科技局课题、1项河北省教育厅课题，参与教育厅青年基金课题1项，指导性课题1项，参加保定科技局课题1项。

研发工程师



张贵亮，主持硬件及嵌入式软件设计。负责升级改造及新产品规划设计。负责新硬件平台的评估验证。对新项目进行可行性分析，需求分析，概要设计，通信协议编制。原理图与PCB设计，单片机和DSP外围电路设计及应用程序编写。负责通过国家标准指定的各种EMC实验。编写调试大纲，生产工艺指导书。

研发工程师

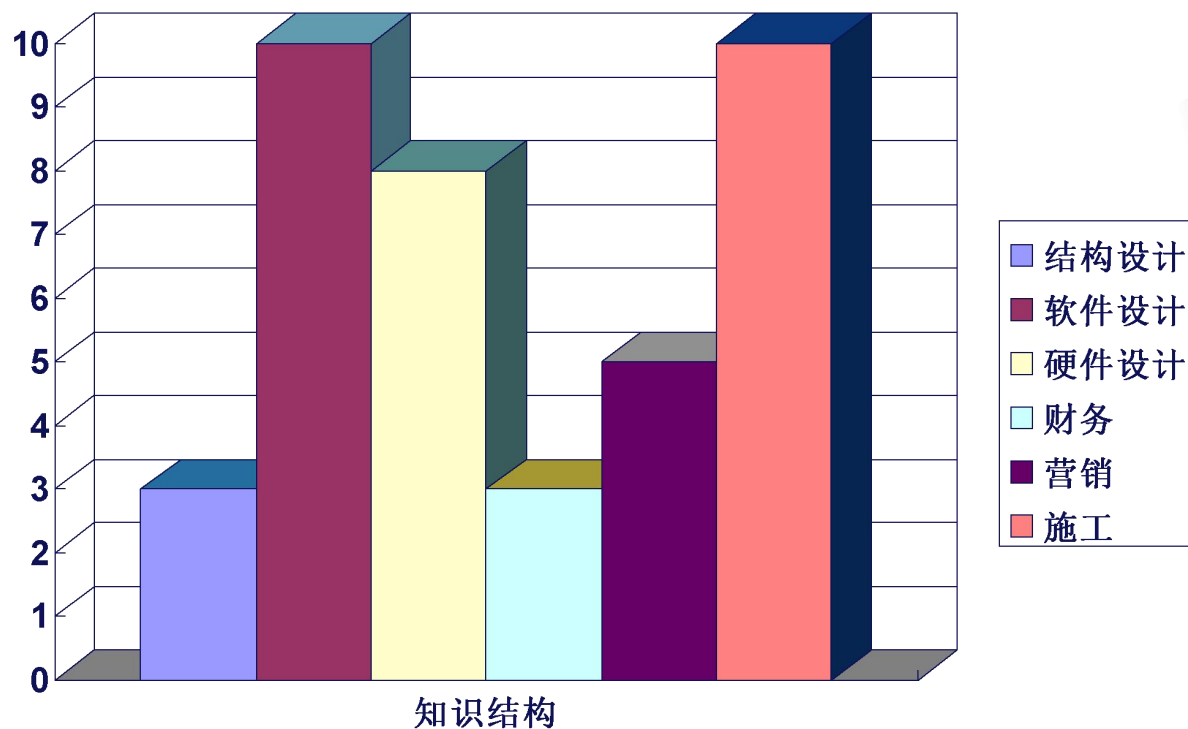


尹永良，曾任达内培训机构算法讲师10余年。现职负责产品升级改造及新产品规划设计。负责医疗器械产品设计、材料选择和优化以及产品性能改进；负责新产品开发过程中产品性能验证，测试及过程确认；参与新产品产品标准建立，生产和检测设备的选择和优化等。

团队情况介绍

四、团队介绍

团队成员均本科以上学历，拥有比较好的技术团队、营销团队支撑，拥有高校的技术支持。



专业有经验的业内施工团队10人

01

财务人员3人

02

软件研发人员10人
硬件研发人员8人

03

营销团队目前5人

04

年份	支出成本		投资		收入		盈利情况
2022年	人员工资 19人	100万	自行投入	50万	产品销售	30万	-30万
	研发用电脑服务器	20万	政府投入	50万	产品出租	20万	
	公司房租、财务、出差等运营费用	20万			加盟	20万	
	资质申请费及申请专利费	10万					
	项目实施成本	50万					

年份	支出成本		投资		收入		盈利情况
2023年	人员工资19人	100万	市、区两级321创新创业计划贴息银行贷款	100万	产品销售	100万	0万
	公司房租、财务、出差等运营费用	70万			产品出租	50万	
	销售商务费	10万			加盟	50万	
	项目实施成本	10万					
	软件产品实施成本	20万					

财务情况分析

五、财务分析

年份	支出成本		投资		收入		盈利情况
2024年	人员工资 19人	120万	视情况而定		产品销售	150万	50万
	公司房租、 财务、出差等运营 费用	80万			产品出租	100万	
	销售商务 费	20万			加盟	100万	
	项目实施 成本	30万					
	软件产品 实施成本	50万					

控制和竞争能力

- 封闭式开发源码，防止外泄
- 核心算法、核心人员负责
- 模块化分组管理
- 独创性、先进性

研发团队能力

- 现场实操经验
- 高校合作

开发生产策略

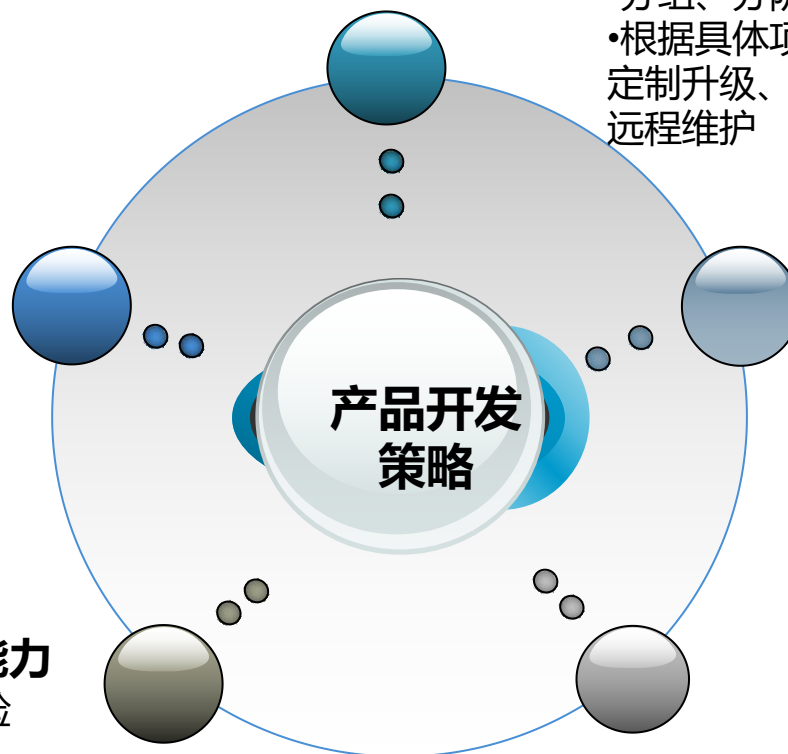
- 框架化
- 模块化
- 分组、分阶段
- 根据具体项目、定制升级、专网远程维护

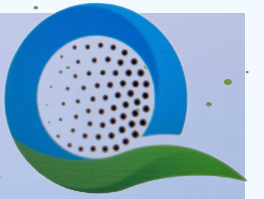
开发优势

- 理论依据
- 研发经验
- 维护经验

资源整合能力

- 高校资源
- 行业专家指导





感谢观看

谢谢观看