



水务加

——水务环保数字化转型服务平台

珠海卓邦科技有限公司 创始人/CEO 许冬件

(华中科技大学环境学院给排水 2003级校友)



许冬件

CEO

高级咨询师、高级工程师

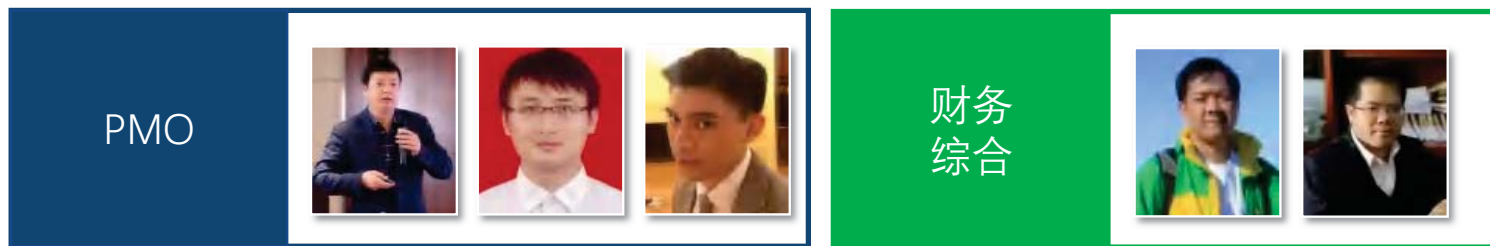
水务加创始人，高级工程师，**中国水协智慧水务委员会委员**。

毕业于华中科技大学给排水专业，曾就职珠海水务集团高级工程师。

为重庆水务集团、深圳水务集团、杭州水务集团、福州水务投资公司、长沙水业集团、苏州水务集团、江苏中法水务、郑州自来水控股公司、青岛水务集团、珠海水控集团等**数十家中大型水务集团**提供智慧水务顶层设计、数据资源规划和咨询、信息化标准体系、数据治理、大数据中心建设等服务。

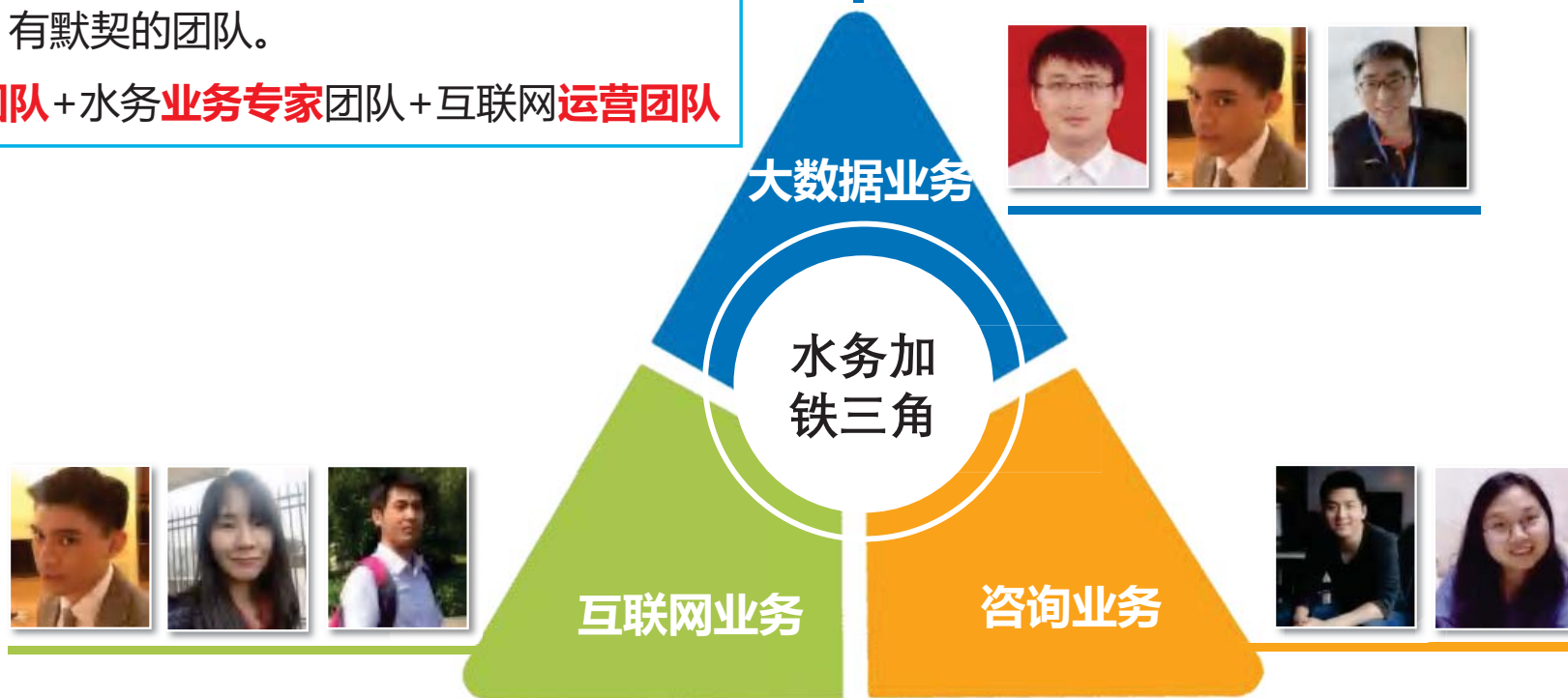
十年以上，聚焦于智慧水务领域；参与及负责编写智慧水务领域多项标准、指南、白皮书等成果，包括《水务行业数据分类及主数据标准》、住建部科研项目《智慧水务标准体系》等。

我的伙伴是谁?



实干、互补、有默契的团队。

大数据**技术团队**+水务**业务专家**团队+互联网**运营团队**



为什么要做?

水十条

绿水青山
就是金山银山

长江大保护

数字中国

加快培育
数据要素市场

新基建

国有企业
数字化转型

发展数字经济

全国一体化
大数据中心

政策红利催生万亿水务环保市场及千亿规模智慧水务市场

智慧水务已成为全国4000多家水务企业必须建设任务，目前市场规模在**1000亿-3000亿**

我们想做什么？

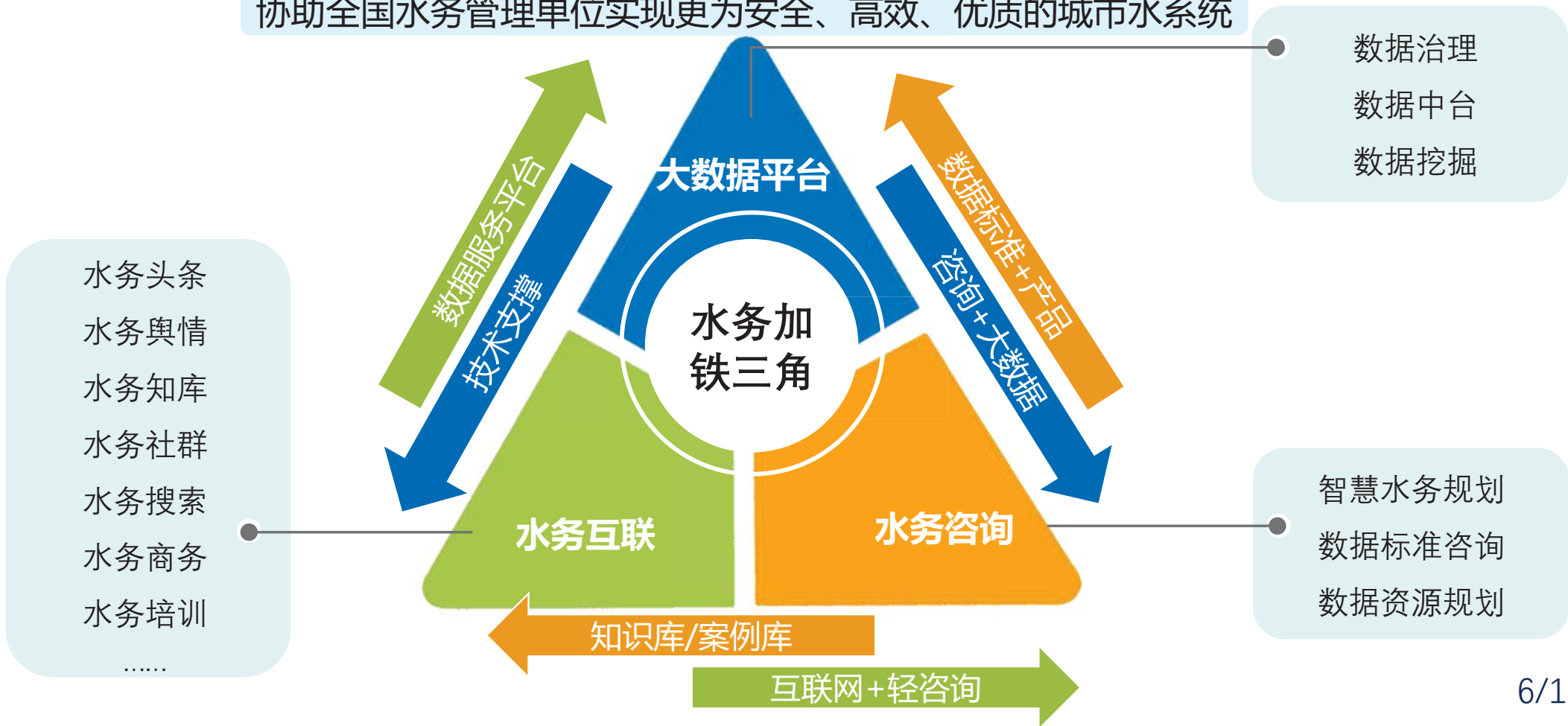
我们不直接生产和处理水，
我们让水处理过程更智能。



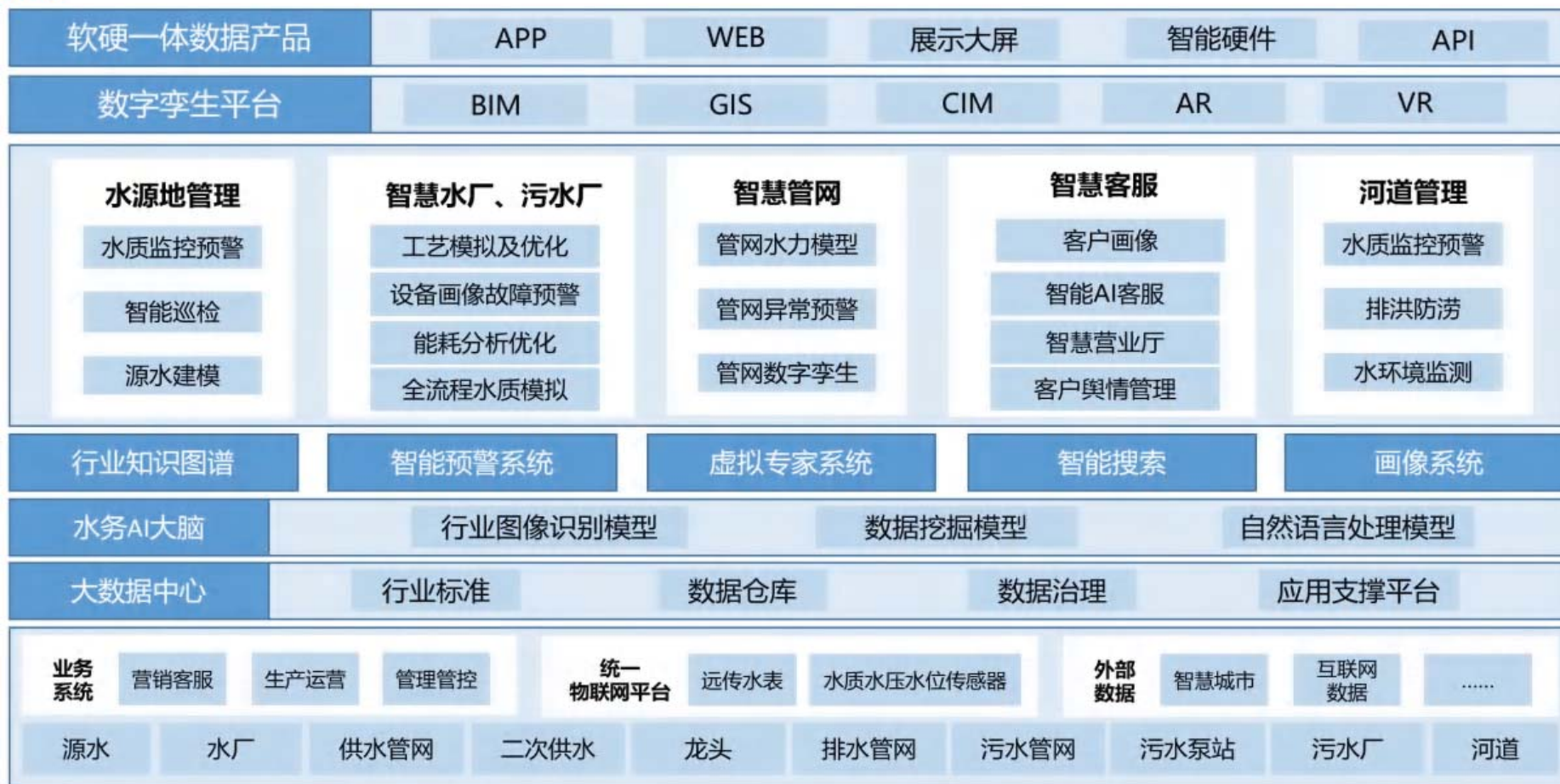
我们想做什么？

数智化赋能水务环保行业

打造水务环保行业数字化转型服务平台和产业互联网平台
协助全国水务管理单位实现更为安全、高效、优质的城市水系统



我们在做什么？ 水务大数据中心产品架构



水务加核心和拳头产品，近些年需求猛增，我们早于同行开始布局，形成了**先发优势**。率先在杭州水务、江苏中法水务、郑州自来水等大型水务集团完成**标杆应用**，取得良好反馈。历经5年时间研发，2020年开始试点应用，占营收60%，2021年计划开始**规模化销售**。

我们在做什么？ 大数据中心产品场景



管理增效

经济效益、
人员效率、
设施效率



对外输出

品牌效应
新业务拓展
影响力和软实力



优质服务

个性化服务
主动服务



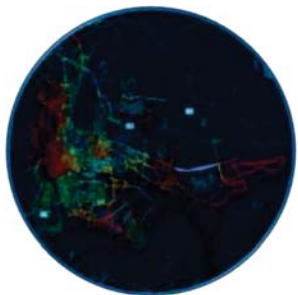
节能降耗

厂站能耗、
物耗、药耗



漏损控制

压力分析和调
控、漏点预测



调度优化

供排水联调
厂网联合



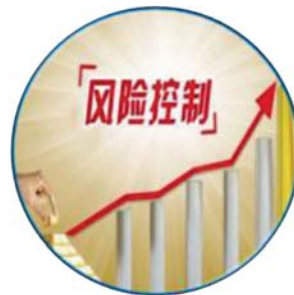
安全管理

水质、生产、
信息、人员



投资决策

投前、投中、
投后



风险控制

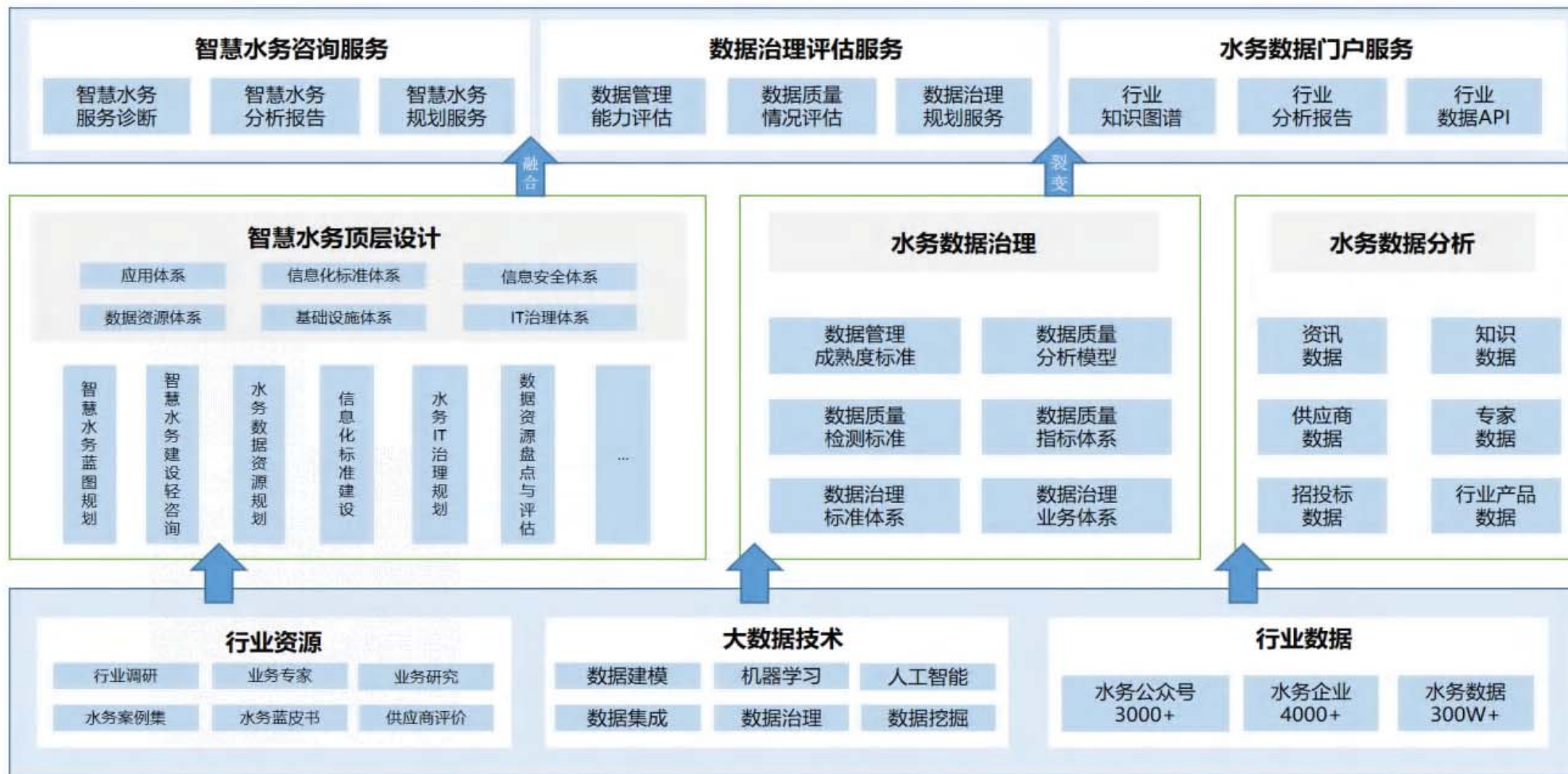
审计、经营、
隐患



应急指挥

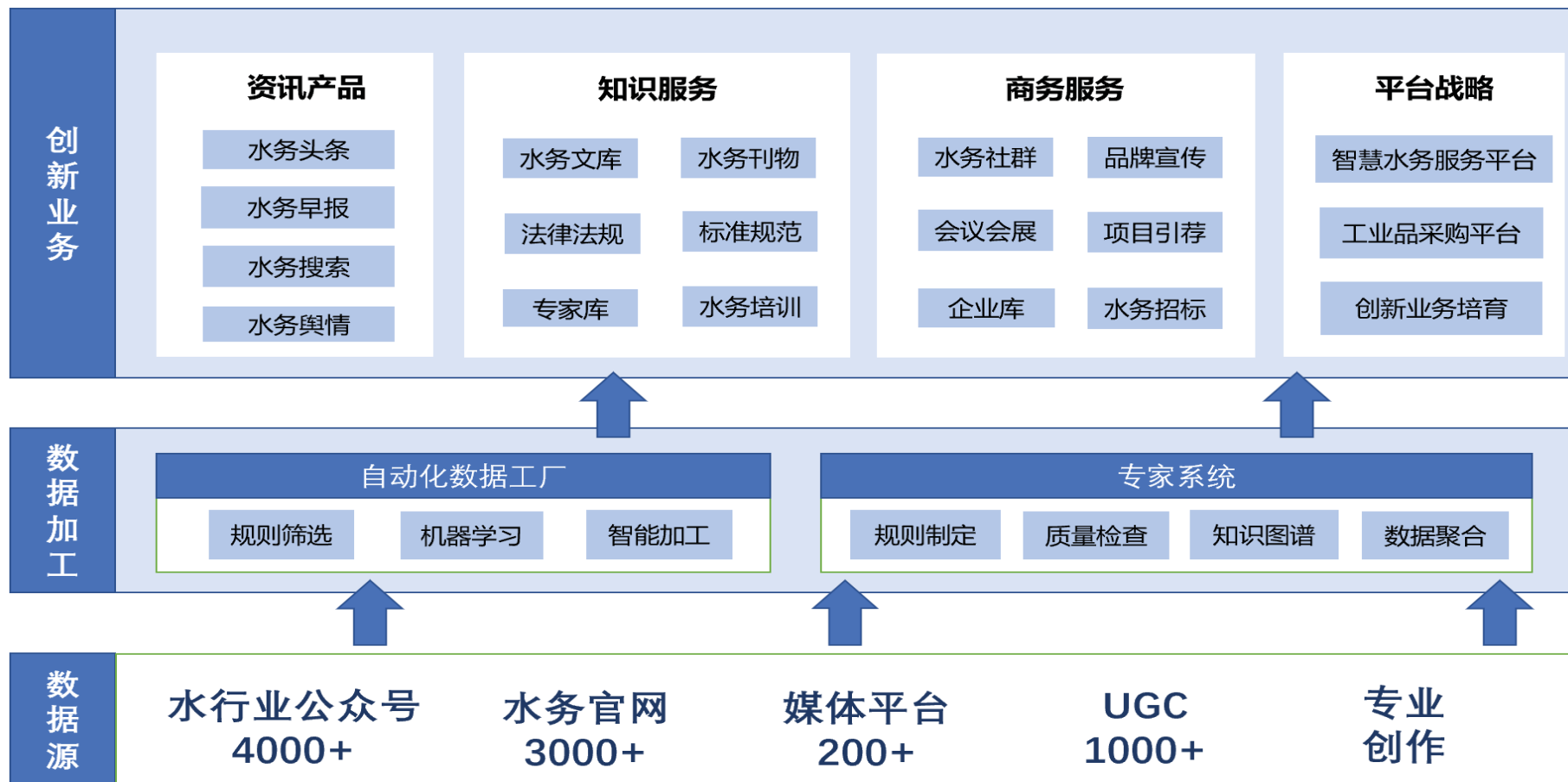
水质、爆管、
防汛、排涝

我们想做什么？ 咨询业务



咨询+软件+服务，打造体系化和平台化的数字化转型服务能力。
传统咨询+线上化新型咨询相结合，实现咨询业务的规模化增长。

我们还做什么？ 平台战略



水务加最长远布局的业务，目前已发展成为智慧水务垂直领域**第一互联网平台**，建立了广泛的行业影响力。3W+用户、100+企业客户、200+社群、300W+年PV、**60%以上目标客户覆盖**、良好用户口碑和认可度。具有显著边际成本递减效应，下一步和咨询、大数据业务深度融合，未来支撑公司**平台战略**。

我们做到了什么？ 赢得了大量领军企业客户

 重庆水务集团股份有限公司	 深圳市水务（集团）有限公司	 福州市水务投资发展有限公司
 杭州市水务集团有限公司	 长沙水业集团有限公司	 江苏中法水务股份有限公司
 广州市自来水有限公司	 苏州水务集团有限公司	 株洲市水务投资集团有限公司
 重庆中法唐家沱污水处理有限公司	 重庆长寿中法水务有限公司	 佛山市水业集团有限公司
 邯郸市自来水公司	 杭州高新（滨江）水务有限公司	 福建省水利投资开发集团
 北控水务集团有限公司	重庆市水务资产经营有限公司	 郑州自来水投资控股有限公司
 青岛水务集团有限公司	 世界银行	 吴江华衍水务有限公司
 International Water Association	 珠海水务环境控股集团有限公司

水务加通过产品和服务的价值，实现**零销售人员和几乎零销售成本**，赢取了一大批行业内最具影响力客户。和行业内**前5%头部客户**达成了大数据、咨询等业务等成交，客户连续续约或者签署新合同比例80%以上。

住房和城乡建设部
研究开发项目

申报书

(非正式版)

项目名称 智慧水务标准体系建设研究

申报单位(盖章) 中国城镇供水排水协会

推荐部门 住房和城乡建设部相关司局

项目起止时间 2020年06月01日—2022年05月31日



水务加通过大量智慧水务咨询项目积累，研发出一套智慧水务标准体系，联合中国水协、北控水务集团向住建部申报了智慧水务标准体系建设项目，于2020年10月份通过，并于12月份召开项目启动会，该标准体系将填补**行业空白**，引领整个行业发展。

我们如何盈利?

流量业务：水务头条等互联网业务

赚钱业务：咨询、数据治理、大数据

值钱业务：智慧水务服务平台、产业互联网平台

运营模式：平台战略

丰硕果实

- 智慧水务服务平台
- SAAS产品和服务
- 产业互联网平台
-

产品模式：水务大数据

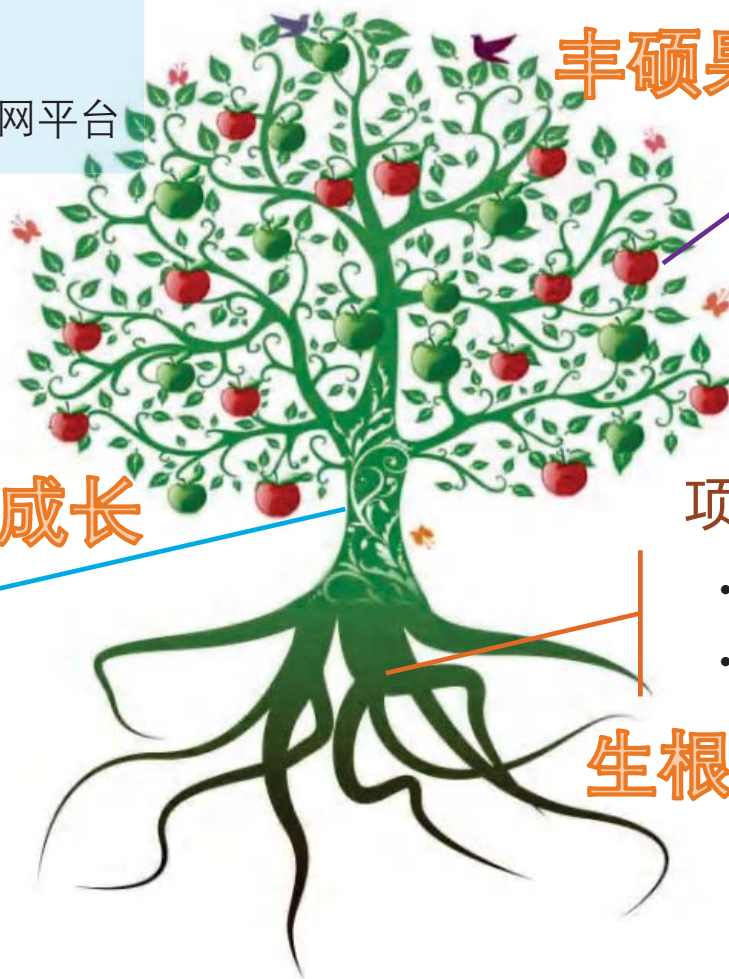
- WaterDataV
- WaterDataQ
- WaterDataU
- WaterDataG
- WaterDataE
-

茁壮成长

项目模式：水务咨询

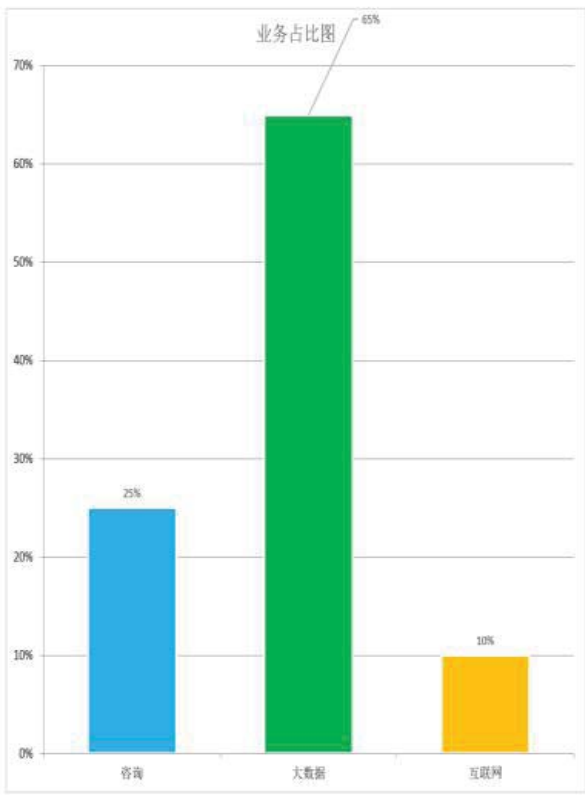
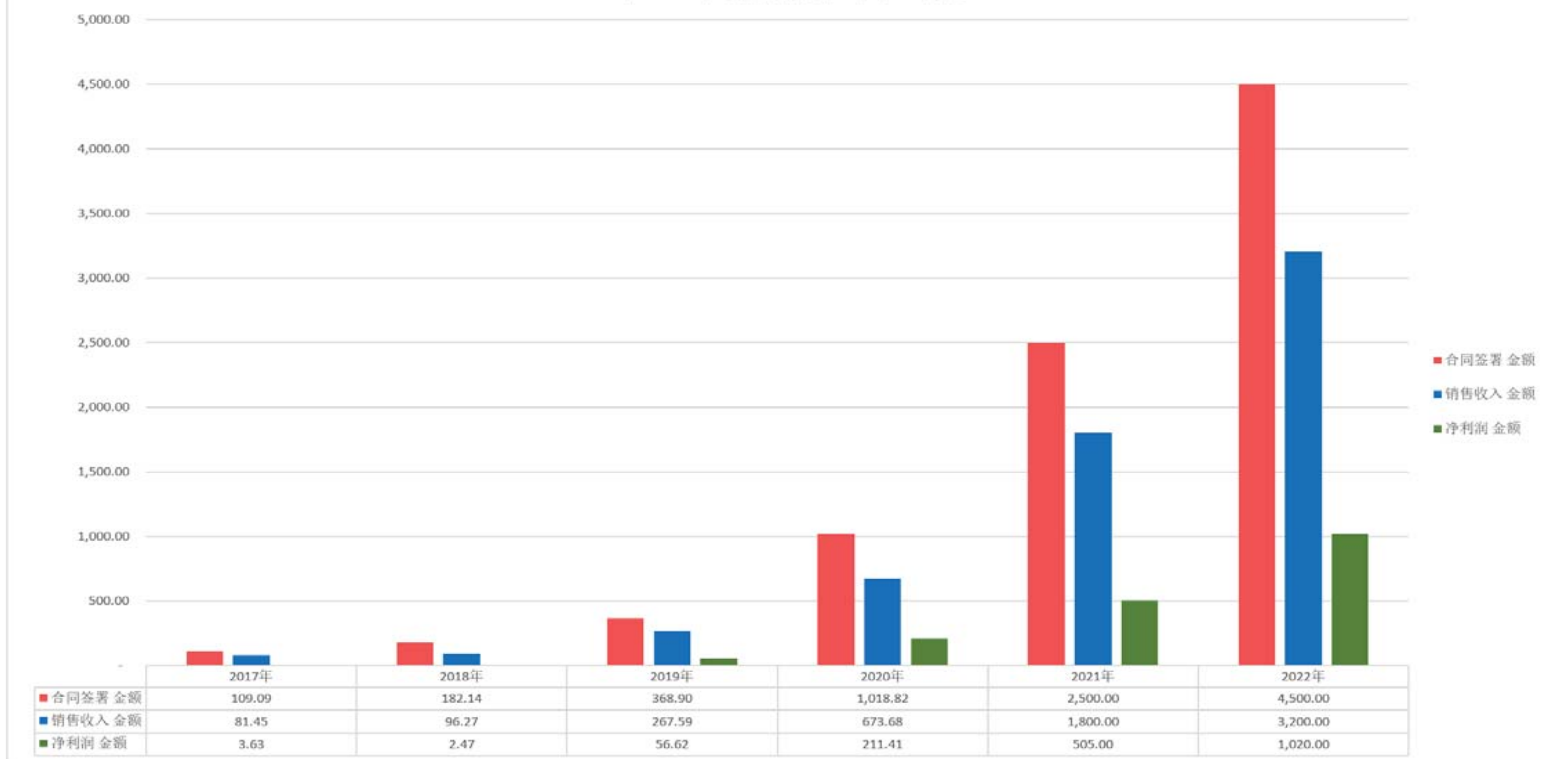
- 咨询业务利润培育大数据产品及互联业务
- 咨询业务提升大数据产品及互联业务价值

生根发芽



我们做到了什么？ 财务数据及财务预测

2017年~2022年销售与利润（单位：万元）



2020年度合同额**1019**万元，营业额**674**万元，利润**211**万元，净利润率**31.3%**。

连续三年毛利率**85%**以上，营业额及利润增长率**100%**以上。

另有待收合同款**652万元**（已基本执行完毕，等待验收程序和开具发票，未能体现在财务报表中）

之前五年持续投入产品研发和品牌积累初现成效，2021年起有望迎来更大跨度增长**(预计3倍以上)**。

供应商	主营业务	营收规模	竞争分析	水务加
威派格、熊猫智慧水务、浙江和达、新天科技、汉威电子等综合解决方案提供商	智慧水务综合解决方案提供商，含智能水表、物联感知设备、各类信息系统、二次供水设备等	年产值10亿-100亿之间。	深度欠缺	聚焦数据业务
上海三高、深圳水务科技、武汉中地数码、武汉众智鸿图、等软件为主的公司	各类软件系统，项目模式为主，在各产品领域建立了一定的优势，包括：营收系统、GIS系统、SCADA系统等。	年产值在5000万-2亿之间	传统业务，传统项目模式，缺乏创新	创新 产品服务， 创新 业务模式。
海尔 、阿里、华为、浪潮、腾讯、百度、infosys、商汤科技等先进科技公司	总包、集成、大数据、工业互联网平台、AI等。	/	缺乏行业沉淀	合作>竞争。

产品初步成熟，有一大批**灯塔客户**和**标杆案例**。
行业内需求迅猛增长，目前处于**供不应求**状况。
希望扩大产能，巩固先发优势，实现**规模增长**。
打造数字化转型服务平台，探索**平台发展战略**。

融资计划：

2021年3月已完成**天使轮**融资**350**万元。

PreA轮 拟融资**1000**万元，出让股权 **10%**



许冬件

Email: xdj@shuiwujia.com

Tel: 138 2566 6226